



Conferencia Internacional de Las Américas (CILA 2009) 28 de octubre – 1 de noviembre, 2009

www.una-dr.org/cila2009

Criterios para ser un Delegado Exitoso

Los Delegados deben plantear argumentos coherentes y se apegados a la política exterior del Estado Miembro que están representando. Para lograr un mejor desempeño durante la Conferencia, exhortamos a los participantes a que se involucren en discusiones interactivas que busquen la conciliación y el consenso. Reconociendo el hecho de que esta Conferencia atraerá a estudiantes de diferentes partes del país y del mundo, se espera que los Delegados sean tolerantes y muestren cortesía para con los demás Delegados, profesores, invitados y miembros de la Secretaría.

Política exterior e intereses del país asignado:

- Cuento con información precisa.
- Manténgase en carácter de Delegado y representante de una nación.
- Use las estadísticas y la información, de manera precisa, para promover y dar a conocer mejor la política exterior y el interés nacional de su país.
- Cite discursos de Jefes de Estado y líderes distinguidos.

Temas de los Comités:

- Conozca extensamente la Agenda: temas, asuntos relevantes, convenciones, resoluciones, declaraciones, etc.
- Siga la dirección y orientación del debate por parte de la Mesa Directiva del respectivo comité.

Caucus - Habilidades y Talentos:

- Demuestre cortésmente sus habilidades de persuasión, negociación, mediación y conciliación.
- Sostenga siempre su compromiso por encontrar una solución que beneficie a toda la comunidad internacional.
- Mantenga una conducta diplomática.
- Use eficazmente el tiempo durante el caucus.

Enmiendas - Escribiendo una Resolución:

- Negocie y comprométase.
- Recuerde que lo esencial del contenido de su proyecto de resolución es la creatividad y, sobretudo, el planteamiento de planes viables y con una visión a largo plazo.

Discurso - Debate Formal:

- Tenga presente que la presentación de su discurso debe incluir contacto visual, lenguaje corporal, tono de voz razonable y, sobretudo, persuasión.
- Mantenga su objetividad y posición de Delegado.
- Sea un orador diplomático.
- Desarrolle la habilidad de expresar y exponer sus pensamientos claramente.
- Procure desenvolverse fácilmente en los debates (en un balance, la calidad pesa más que la cantidad).

Familiarización con las Reglas de Procedimiento:

- Recuerde que es imprescindible tener un buen conocimiento y manejar eficazmente las reglas de procedimiento.
- Use apropiadamente el poder de veto (Consejo de Seguridad).
- Demuestre su habilidad para utilizar las reglas de forma tal que beneficie los intereses del país representado, sin abusar de éstas o confundir a otros Delegados familiarizados con otras reglas de procedimiento.

Papel de Posición:

- Reúna toda la información que sea necesaria en lo que concierne a su país.
- Defina cada tópico de la agenda y su relación con el interés nacional de su país.
- Vaya directo a la esencia de cada tópico y delimite su información (muy importante).
- El documento debe ser redactado individualmente o en pareja (los dos Delegados que participarán juntos en ese Comité) y deberá tener una extensión de una o dos páginas (el formato internacional es de una página).
- El Papel de Posición consiste de tres partes esenciales: Historia, Política Exterior y Propuestas.